



PARA DISTRIBUCIÓN INMEDIATA

GEO PARK INFORMA LOS RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE FINALIZADO EL 30 de JUNIO DE 2015

Santiago, Chile – 11 de Agosto de 2015 - GeoPark Limited (“GeoPark”) (NYSE: “GPRK”), empresa latinoamericana de exploración, operación y consolidación de petróleo y de gas con operaciones en Colombia, Chile, Brasil, Argentina y Perú¹ informa sus resultados trimestrales correspondientes al segundo trimestre de 2015.

Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses y las comparaciones de crecimiento se refieren al mismo período del año anterior, excepto se las especifique.

PUNTOS MÁS DESTACADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2015

Operativos:

- La producción de petróleo y de gas alcanzó los 19.575 barriles de petróleo equivalente por día (boepd) en el segundo trimestre del 2015 guiada por el continuo crecimiento de la producción en Colombia.
- La campaña de perforaciones de GeoPark se reinició en junio de 2015 con dos equipos de perforación (*rigs*) operando en Colombia.
- La producción de petróleo en el Bloque Llanos 34 (operado por GeoPark con el 45% WI) alcanzó una producción récord de 27.000 bopd brutos al finalizar el segundo trimestre de 2015.
- La construcción de las instalaciones en proceso para el Proyecto de Gas Ache en el Bloque Fell (operado por GeoPark con 100% WI) en Chile tiene una puesta en marcha programada para el cuarto trimestre de 2015.
- La planta de compresión finalizada en el Campo Manati (no operada, con el 10% WI) en Brasil tiene una puesta en marcha programada para el tercer trimestre de 2015.
- Reapertura del campo petrolero La Cuerva (cerrado temporariamente desde el primer trimestre de 2015) con una estructura de costos más eficiente (los costos operativos se redujeron más del 50%) para generar flujos de caja positivos a precios bajos de petróleo.
- El pozo exploratorio Chachalaca 1 en el Bloque Llanos 34 (operado por GeoPark con el 45% WI) fue perforado hasta una profundidad total de 12.300 pies, con indicaciones de hidrocarburos a partir de las interpretaciones de registros eléctricos tanto en la formación Guadalupe como en la formación Mirador. Las operaciones de pruebas se encuentran actualmente en proceso.

Financieros:

- La ganancia antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA, por sus siglas en inglés) ajustada aumentó a US\$28,1 millones durante el segundo trimestre de 2015 (un 67% de aumento comparado con el primer trimestre de 2015) y el “*netback*” operativo aumentó a US\$23,2 por boe - barril de petróleo equivalente - (un 44% de aumento comparado con el primer trimestre de 2015) debido a las actuales reducciones de costos en efectivo y a los precios mejorados del petróleo.
- La posición de caja fue de US\$105,3 millones al finalizar el segundo trimestre de 2015, representando un aumento de US\$14 millones desde el final del primer trimestre de 2015.
- Las inversiones en bienes de capital (CapEx) se redujeron en un 84% a US\$10,5 millones en el segundo trimestre de 2015 comparado con los US\$65,7 millones durante el segundo trimestre de 2014 (y comparado con los US\$10,3 millones del primer trimestre de 2015).
- Los costos de caja se redujeron en un 33% a US\$20 por boe durante el segundo trimestre de 2015, si se lo compara con el segundo trimestre de 2014, que resulta de los esfuerzos continuos de

¹ Operación ejecutada con Petroperú el 1 de octubre de 2014 con cierre final sujeto a la aprobación del Gobierno de Perú, esperado en 2015.

reducción de costos y en los rendimientos mejorados, combinados con la depreciación de las monedas locales. (Los costos de caja incluyen los costos de producción y los costos operativos, geológicos y geofísicos G&G), generales y de administración (G&A) y los gastos de ventas).

- Pérdida neta de US\$9,4 millones en el segundo trimestre de 2015.
- Vencimiento de la deuda financiera a largo plazo de más del 80% a vencer en 2020.

Estrategias y nuevos negocios más destacados:

- En sociedad con Wintershall, adquirió un 50% de interés en un bloque de la Cuenca Neuquina (CN-V) a bajo costo y con alto potencial en Argentina, que incluye dos prospectos someros de petróleo liviano (la estimación de GeoPark es de 23 a 42 millones de barriles brutos) con *leads* y *plays* adicionales, incluyendo el potencial adicional en el *play* Vaca Muerta.
- Se realizó una evaluación de recursos de exploración de la plataforma de activos de Geopark en América Latina (conducida por *Gaffney, Cline & Associates*) con recursos de exploración estimados en 770 millones – 1,5 mil millones de barriles de petróleo equivalente (boe).
- Se firmó una modificación del contrato de ventas de gas con Petrobras en Brasil para cubrir el 100% de las reservas de gas del campo Manati.
- Se firmó el contrato de concesión para el Bloque Exploratorio PN-T-597 ubicado en la Cuenca Parnaíba en Brasil (que fue adjudicado en la Ronda 12 en noviembre de 2013).

James F. Park, Director Ejecutivo de GeoPark, declaró: "Al finalizar el año 2014, nos movimos rápidamente para ajustar nuestros programas de trabajo y estructura de costos a fin de prepararnos y adaptarnos a un período sostenido de precios más bajos del petróleo en el rango de US\$45-50 por barril. Los resultados durante el segundo trimestre reflejan estos ajustes actuales, con costos generales y de administración (G&A), de producción y operativos más bajos, inversiones en bienes de capital (CaPex) significativamente reducidas, y un aumento de la posición de caja, manteniendo los niveles de producción, en general. Nuestros esfuerzos por la productividad de los costos en la primera mitad del año nos han permitido reabrir un campo petrolero cerrado y también hemos reiniciado nuestro exitoso programa de perforación en Colombia, con algunos indicadores positivos iniciales. Asimismo, estamos avanzando para encontrar adquisiciones excepcionales que agregan valor al accionista y nos complace habernos asociado nuevamente a Wintershall, en el bloque neuquino CN-V que tiene un buen valor estratégico (en lo que respecta a la geología, el potencial, los costos y la oportunidad) para nuestra cartera de activos actual en probadas cuencas de hidrocarburos a lo largo de América Latina. La mezcla de activos de GeoPark, la agilidad y su reputación en la región están generando oportunidades atractivas – tanto orgánicas como inorgánicas – para continuar con nuestro firme antecedente de crecimiento a largo plazo."